



MICRO-MEDICAL ist ein führendes Medizintechnikunternehmen für Point-of-Care Diagnostik, Prävention, Wundmanagement, Endoskopie und Mikronährstoffe/Vitalstoffe. Wir sind seit 1984 inhabergeführt und betreuen über 14.000 Kunden in Deutschland, Österreich, Schweiz, Italien und der Niederlande. Zu unseren Kunden gehören Ärzte, Kliniken, Apotheken, Heilpraktiker und Präventionsunternehmen.

Verstärken Sie unser Team mit Ihrer Leidenschaft für den Vertrieb. Wir suchen Sie als motivierten und engagierten

Vertriebsleiter/*in (w/m/d) im Außendienst

für die Regionen in Deutschland / Österreich / Niederlande und Schweiz.

Ihre Aufgaben:

Suchen Sie eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit? Wir bieten Ihnen als Vertriebsleiter/*in für innovative Produkte und Dienstleistungen die Möglichkeit, Ihre Kunden zu begeistern und zu überzeugen. Sie sind bei uns als erster Ansprechpartner (w/m/d) für Ihre Kunden von der Akquise bis zur laufenden Belieferung verantwortlich und bauen eigenständig Ihr Vertriebsteam auf.

- Leitung der Verkaufsbereiche: Diagnostik, Endoskopie, Wundmanagement und Mikronährstoffe/Vitalstoffe
- Ausbau der Marktposition durch Neukundenakquise (Ärzte, Kliniken, Apotheken und Heilpraktiker)+
- Eigenständiger Aufbau der Vertriebsmannschaft / von der Personalakquise bis zum Personalmanagement
- Strategische Entwicklung der Kundenbeziehung bei Bestandskunden und Key-Account-Kunden (Vorstellung von Neuprodukten, Abschluss von Verträgen)
- Vernetzung mit verschiedenen Fachabteilungen bei unseren Kunden mit nachhaltigem Aufbau vertrauensvollen Kontakten zu den Entscheidern
- Beratung der Kunden in anwendungs- und marketingtechnischen Fragestellungen mit dem Schwerpunkt auf Point-of-Care Diagnostik – Geräte für Blutschnelltests
- Ausbildung der unterstellten Vertriebsmitarbeiter
- Gelegentliche Mitreisen mit Vertriebsmitarbeiter
- Erarbeitung kundenindividueller und bedarfsspezifischer Marketingaktivitäten

- Aufbereitung und Präsentation von anspruchsvollen Angeboten beim Kunden, ggf. mit fachlicher Unterstützung unserer Spezialisten
- Führung von Preis- und Verkaufsverhandlungen
- Teilnahme an Messen- und Kongressen
- Gelegentliche OP Begleitungen

Ihre Persönlichkeit und Qualifikation:

- Sie verfügen über eine medizinische oder kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung im Aufbau und der Leitung von Vertriebsabteilungen notwendig
- Sie haben mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen
- Der Vertrieb und die Personalführung macht Ihnen Spaß und Sie fühlen sich wohl beim Kundenkontakt
- Sie sind reiselustig und es macht Ihnen Spaß unterwegs zu sein
- Sie sind hungrig nach Erfolg

Wir bieten Ihnen:

- Eine interessante und herausfordernde Tätigkeit mit sinnhaften Produkten und Dienstleistungen für den Menschen
- Ein gesundes familiäres Unternehmensumfeld mit Freiheit zur persönlichen Entwicklung
- Ein leistungsgerechtes Grundgehalt, erfolgsorientiertes Provisions- und Bonusmodell (ohne Deckelung)
- Gute Sozialleistungen
- Möglichkeiten zur Weiterbildung
- Ein moderne Home-Office-Ausstattung
- Einen Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungen:

MICRO-MEDICAL Instrumente GmbH

Horst Bruckmoser

Am Neumarkt 2-4

01968 Senftenberg

Tel: 03573-72031-10

E-Mail: info@micromedical.de

MICRO-MEDICAL

