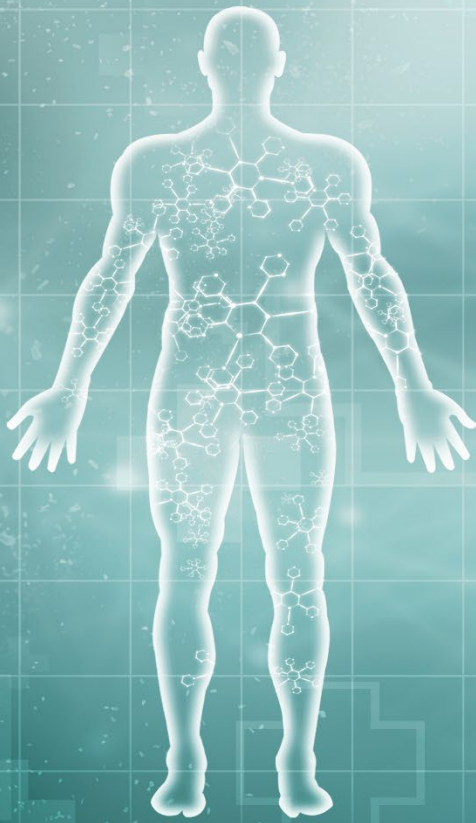




MICRO-MEDICAL ist ein führendes Medizintechnikunternehmen für Point-of-Care Diagnostik, Prävention, Wundmanagement, Endoskopie und Mikronährstoffe/Vitalstoffe. Wir sind seit 1984 inhabergeführt und betreuen über 14.000 Kunden in Deutschland, Österreich, Schweiz, Italien und der Niederlande. Zu unseren Kunden gehören Ärzte, Kliniken, Apotheken, Heilpraktiker und Präventionsunternehmen.

Verstärken Sie unser Team mit Ihrer Leidenschaft für den Vertrieb. Wir suchen Sie als motivierten und engagierten

Vertriebsprofi (w/m/d) im Außendienst für unsere Wundprodukte

(ENDOFORM, MYRIAD, CERDAK und DEBRICHEM)

für unterschiedliche PLZ Regionen in den Ländern Deutschland / Österreich / Niederlande und Schweiz.

Ihre Aufgaben:

Suchen Sie eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit? Wir bieten Ihnen als Vertriebsprofi für innovative Produkte und Dienstleistungen die Möglichkeit, Ihre Kunden zu begeistern und zu überzeugen.

Unsere Produkte zeichnen sich durch absolute Alleinstellungsmerkmale aus.

Sie sind bei uns als erster Ansprechpartner (w/m/d) für Ihre Kunden von der Akquise bis zur laufenden Belieferung verantwortlich.

- Ausbau der Marktposition durch Neukundenakquise (Ärzte, Kliniken, Wundzentren, Brandverletzten-Zentren, Home-Care-Unternehmen).
- Strategische Entwicklung der Kundenbeziehung bei Bestandskunden (Vorstellung von Neuprodukten, Abschluss von Verträgen)
- Vernetzung mit verschiedenen Fachabteilungen bei unseren Kunden mit nachhaltigem Aufbau vertrauensvollen Kontakten zu den Entscheidern
- Beratung der Kunden in Anwenderfragen / Begleitung der Patientenbehandlung
- Erarbeitung kundenindividueller und bedarfsspezifischer Marketingaktivitäten

- Aufbereitung und Präsentation von anspruchsvollen Angeboten beim Kunden, ggf. mit fachlicher Unterstützung unserer Spezialisten
- Führung von Preis- und Verkaufsverhandlungen

Ihre Persönlichkeit und Qualifikation:

- Sie verfügen über eine medizinische oder kaufmännische Ausbildung
- Sie haben mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen Branchenkenntnisse sind nicht zwingend Voraussetzung – wir bilden Sie aus und trainieren Sie
- Der Vertrieb macht Ihnen Spaß und Sie fühlen sich wohl beim Kundenkontakt
- Sie sind reiselustig und es macht Ihnen Spaß unterwegs zu sein
- Sie sind hungrig nach Erfolg

Wir bieten Ihnen:

- Eine interessante und herausfordernde Tätigkeit mit sinnhaften Produkten und Dienstleistungen für den Menschen
- Ein gesundes familiäres Unternehmensumfeld mit Freiheit zur persönlichen Entwicklung
- Ein gutes Grundgehalt, erfolgsorientiertes Provisions- und Bonusmodell
- Gute Sozialleistungen
- Möglichkeiten zur Weiterbildung
- Ein moderne Home-Office-Ausstattung
- Einen Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungen:

MICRO-MEDICAL Instrumente GmbH

Horst Bruckmoser
Am Neumarkt 2-4
01968 Senftenberg
Tel: 03573-72031-10
E-Mail: info@micromedical.de

MICRO-MEDICAL

